

[Ebook free] Zum Teufel mit der Theorie

Zum Teufel mit der Theorie

Von Klaus Krhnert

ePub | *DOC | audiobook | ebooks | Download PDF



 Download

 Read Online

Produktinformation -Verkaufsrank: #1090465 in BcherVerffentlicht am: 2014-10-07Erscheinungsdatum: 2014-10-07Abmessungen: 7.87 x .79b x 5.04l, Einband: Taschenbuch200 Seiten | File size: 21.Mb

Von Klaus Krhnert : Zum Teufel mit der Theorie before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Zum Teufel mit der Theorie:

KundenrezensionenHilfreichste Kundenrezensionen0 von 0 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Tolles Buch!Von Timo SchaffeldIntelligent, Fantasievoll, berraschend und sachkundlich.Entertainment fr jeden Verkufer und alle anderen.Wer sich schon immer gefragt hat was ein echter Kaltblutverkufer ist bekommt hier die Antworten, verpackt in einer tollen Story mit interessanten Fallbeispielen aus Vertrieb, Liebe und Unternehmertum.Mir hat das

Buch große Freude bereitet und momentan hätte mir kein besseres über den Weg laufen können. In diesem Sinne, besten Dank Klaus Krhnert. Kaufen Sie das Buch nicht da es ohnehin schwer zu finden und momentan wahrscheinlich eher vergriffen ist. Falls Sie es jedoch trotzdem in die Finger bekommen sollten, werden Sie viel Spaß damit haben und mit neuen Ideen die letzte Seite schließen. 0 von 0 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Ein echter Krhnert! Von Gunther Reischle Klaus Krhnert schafft es in diesem Buch auf heitere aber wahre Weise, das Thema Vertrieb exzellent darzustellen. Ob als Autor oder als Seminardozent, er führt seine Seminarteilnehmer, seine Hörer und Leser in die spannende Welt des Verkaufens ein und zieht sie in den Bann. Er kann mit seiner offenen und unterhaltsamen Art alle mitnehmen und begeistern. Wer verkaufen lernen möchte, sollte dieses Buch unbedingt lesen. Wer ihn kennen lernen möchte, sollte eines seiner Seminare besuchen - der kr(h)nende Abschluss dazu. Veronika Reischle 0 von 0 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Ein humorvoller Ratgeber nicht nur für Vertriebler Von Arno Mein Ein Buch, das man mit einem ständigen Grinsen auf den Lippen, das ab und zu von einem lauten Lachen unterbrochen wird, liest. Es ist nicht nur ein unterhaltsamer Roman, sondern es kommen auch sehr viele Lebensweisheiten über Werte und Tugenden und die wichtige Rolle von Kleinigkeiten rüber. Aber vor allem die wichtige Erkenntnis, dass - wie der Titel schon sagt - oft der scheinbar völlig falsche Weg zum Ziel führt. Wer Klaus Krhnert kennt, kann viel Authentisches entdecken.

Kurzbeschreibung Jeder sucht es, das berufliche und private Glück. Aber es zu finden, ist gar nicht so einfach. Das muss auch Chris Perlenkötter feststellen. Nach Abschluss seines BWL-Studiums sucht er den beruflichen Erfolg. Dabei fällt er immer wieder auf die Nase. Und auch im privaten Bereich muss er erkennen, dass einfach anders ist, Theorie und Praxis selten übereinstimmen. Als er eines Tages wieder einmal nicht weiß, wie es weitergehen soll, fängt er an sich von alten Vorstellungen frei zu machen und hat auf einmal Erfolg. Wie er letztlich DIE große Geschäftsidee entwickelt und verwirklicht und ganz nebenbei auch noch sein privates Glück findet, davon handelt dieses anspruchsvolle Buch.