

[Ebook free] Finanzgenie oder Bankrotteur - wie psychische Effekte an der Brse wirken: Das 1x1 der Behavioral Finance

# Finanzgenie oder Bankrotteur - wie psychische Effekte an der Brse wirken: Das 1x1 der Behavioral Finance

Von Rüdiger Gtte

ebooks | Download PDF | \*ePub | DOC | audiobook



DOWNLOAD



READ ONLINE

Produktinformation -Verkaufsrank: #366153 in BcherVerffentlicht am: 2005-01-01Abmessungen: 8.27 x .39b x 5.83l, Einband: Taschenbuch172 Seiten | File size: 15.Mb

**Von Rüdiger Gtte : Finanzgenie oder Bankrotteur - wie psychische Effekte an der Brse wirken: Das 1x1 der Behavioral Finance** before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Finanzgenie oder Bankrotteur - wie psychische Effekte an der Brse wirken: Das 1x1 der Behavioral Finance:

KundenrezensionenHilfreichste Kundenrezensionen2 von 2 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Gutes BuchVon BorionPositiv: Der gesamte Themenbereich der Anlagepsychologie wird umfassend und fundiert dargestellt und mit Beispielen aufgelockert. Dabei bleibt der Autor immer verstndlich ohne oberflhlich zu werden.Negativ: Es werden lediglich bereits bekannte Erkenntnisse zum Thema Anlegerpsychologie zusammengefasst. Auerdem fehlt dem Buch manchmal ein wenig ein roter Faden, d.h. die verschiedenen Themen werden etwas isoliert

abgehandelt. Fazit: Jemanden der sich als Ingerfristigen Investor sieht und sich bisher noch nicht mit dem Thema Behavioral Finance beschäftigt hat, kann man dieses Buch durchaus empfehlen. 1 von 1 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Layout Von Norbsiber den Inhalt kann ich nichts sagen. Diese Bewertung bezieht sich einzig und allein auf die Schriftgre. Bei Verwendung einer kleinen Schrift spart man zwar Papier, aber die Lesbarkeit ist nicht mehr gegeben. Daher nur ein Punkt 14 von 19 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Superbuch: Augenffner fr psychologische Aspekte des Spekul Von Ein Kunde Mchte man als Anleger die Brse wirklich verstehen und deren teils seltsamen Bewegungen vorausbestimmen, sollte man einen Blick in dieses Buch werfen. Dieses Buch erlutert einem anschaulich, was die Kurse treibt: Gier und Angst. So weis ich nun, dass der Aktienmarkt nichts anders bedeutet als Geld und Gefhl. Er erweckt Hoffnung, wenn man anfnht, Gier auf den Weg nach oben und Angst, wenn es abwrts geht. Dies liegt daran, dass der Aktienmarkt Nichtsanders bedeutet als Menschen. Ferner, dass es nichts gibt was man Menschen nicht verkaufen kann. Menschen brauchen zwar einen Grund um etwas zu kaufen, aber das Schne ist der Grund muss nicht vernnftig sein. Der Autor beschreibt die psychologischen Aspekte des Spekulierens mithilfe der Behavioral Finance. Er betrachtet hierzu u.a., dem Umgang mit Informationen. So erfht der Anleger viel Aufschlussreiches ber geistige Konten oder selektive Wahrnehmung. Auerdem wirft er einem Blick auf die Gewinn- und Verlustwahrnehmung, wobei man als Anleger vieles Erstaunliche erfht. Ich mchte aber an diese Stelle nicht den kompletten Inhalt des Buches wieder geben, sondern nur soviel sagen, das dieses Buch einen umfassenden Einblick in die Behavioral Finance und Brsenpsychologie gibt. Ferner bleibt der Autor auch nicht auf der Stufe des Beschreibens stehen, sondern gibt auch viele ntzliche Tipps, die mir geholfen haben den Psycho-Fallen an der Brse aus dem Weg zu gehen. Abschlieend mchte ich noch sagen, dass mir sehr die fesselnde Schreibweise des Buches gefallen hat. Denn in fast jedem Kapitel sind Beispiele aus den Leben eines Anlegers gegeben, welche die psychologischen Fehler besonders anschaulich machen. Aber Vorsicht mir ist es beim Durchlesen des Buches hufig passiert, dass ich mir eingestehen musste, auch in diese Falle getappt zu sein.

Kurzbeschreibung Welcher Anleger stellt sich nicht die Frage: Wie wird man an der Brse erfolgreich? Die bekannten Methoden der fundamentalen Aktienanalyse und der technischen Analyse alleine reichen sicher nicht aus, lassen sie doch emotionale und psychologische Aspekte des Anlegers vllig unbercksichtigt. Sobald sich ein Anleger auf das rutschige Brsenparkett wagt, wird er von zwei mchtigen Emotionen beeinflusst: Angst und Gier. Sie verndern das Verhalten selbst der rationalsten Menschen meist auf unvorsehbare Weise. Die Ursache liegt in der eigenen Psyche des Anlegers. Sie wirkt bei jeder Brsenentscheidung des Anlegers im Hintergrund mit und bewirkt teilweise paradoxe Verhaltensweisen an der Brse, die den Alltagserfahrungen oftmals zuwiderlaufen. Daher ist es fr den Anleger wichtig, sich selbst - seine eigene Psyche - genau zu kennen und sich von ihr nicht in ungeeigneter Weise beeinflussen zu lassen. Hierzu setzt sich Dr. Rdiger Gtte mit Fragen auseinander wie: Wieso verkaufen die meisten Anleger zu frh, kaufen zu spt oder gar am absoluten Hchststand? Warum ist es so schwer, eine Verlust-Position zu verkaufen? Weshalb steigen Aktien, die fundamental offensichtlich vllig berbewertet sind, whrend gnstig bewertete am Boden kleben? Wieso verliert die groe Mehrheit der Anleger langfristig? Hierzu erlutert Dr. Gtte in allen Facetten anhand von vielen lebensnahen Beispielen die Behavioral Finance. Zudem beleuchtet er die psychologischen Aspekte des Spekulierens von allen Seiten und gibt wertvolle Tipps, wie man den zahlreichen Psycho-Fallen aus dem Weg gehen kann. Nicht umsonst sagen alle Top-Trader: "Gewinnen beginnt innen." Nehmen Sie sich die Zeit zum Studium ihres unbekanntesten stndigen Begleiters an der Brse, nmlich Ihrer Psyche. Sie werden sehen, dass Sie durch eine genauere Kenntnis ihrer eigenen Psyche ein besserer, ein erfolgreicherer Anleger werden.